

United: Hollanda'daki Türk girişimcilere uzman destek

Türkiye-Hollanda Dostluk Anlaşması'nın 100. yılını kutladığımız bu özel günlerde, iki ülke arasındaki bağlar güçlü bir şekilde devam ediyor. Avrupa pazarında yatırım ve ticaret olanaklarını değerlendiren Türk işletmeleri için Hollanda, doğru mali ve hukuki destekle bir üs kurmak için ideal bir ortam sunuyor. Bu konuda daha fazla bilgi paylaşmaktan mutluluk duyan Erinç Çimen ve Marius de Groot'un çalıştığı United, bu alanda Hollanda'da uzun süredir yabancı yatırımcılara yol göstermekte ve bu kapsamda uzun süredir Hollanda üzerinden yatırım ve ticari faaliyetlerini kurgulayan Türk girişimci ve şirketlerine hizmet verme geleneğine sahip bir kuruluş olarak öne çıkmakta.

Ev gibi

Hollanda'nın, AB'de faaliyet hedefleri olan Türk şirketleri için harika olanaklar sunduğunu dile getiren United Amsterdam Genel Müdürü Marius de Groot şunları belirtti: "Amsterdam merkezli United Group, Lüksemburg ve Birleşik Krallık gibi dünya genelindeki finansal merkezlerde dokuz ofisi ve Curaçao'da kendi bankası ile mali ve hukuki hizmetler sunan bir finansal kuruluştur. Hollanda, dostane iş iklimi, güçlü lojistik imkanları ve Türkçe konuşan profesyonel iş gücü ile, Türk müşterilerimiz için uzaktaki bir evlerinde gibi hissetmesini sağlıyor"

Benzersiz bir atmosfer

Hollanda'da yerleşik olmanın birden çok avantajını gördüğünü belirten Groot, "Özellikle Amsterdam, Müzik, Eğlence ve Teknoloji (MET) sektörlerinde faaliyet gösteren girişimciler ve şirketler için öne çıkan bir şehirdir. Aynı zamanda, ünlü yüksek öğrenim kurumlarımız inovasyonun kaynağıdır. İhtiyacınız olan her alanda eğitilmiş bir iş gücünü ve aktif bir start-up topluluğu, Hollanda ekosistemine başka bir yerde bulamayacağınız bir atmosfer katmaktadır" şeklinde konuştu.

Dilinizi konuşan bir ortak

Hollanda'da iş kurmak için en iyi yolun yerel bir hizmet sağlayıcısı ile işbirliği yapmak olduğunu ifade eden Marius de Groot, "Bir yurtdışı iştirakını sorunsuz ve etkili bir şekilde en kısa sürede faaliyete geçirmek için doğru deneyim ve iş kontakları ile donanmış bir çözüm ortağının önemi yadsınamaz" dedi. Buna ek olarak Türk iş dünyasının işleyişi ve Türk şirketleri ile birlikte çalışma deneyiminin başarıya giden yolu süsleyen önemli mihenk taşı olduğunun da altına çizen Groot, "United, 2006 yılında kurulduğundan beri Türk müşterilere hizmet vermektedir. Profesyonel hayatlarında şirketimizin kuruluşu öncesi, şirketimizin kurucusu ile çalışmış olan bir çok şirket ve yetkilisi grubumuzun kuruluşunu takiben United'in ilk müşterileri olarak işbirliklerine devam etti. Bu vesile ile Türkiye'nin Turizm, Enerji ve Eğlence sektörlerinin amiral gemilerine Hollanda'daki faaliyetlerinde katkı sağlama fırsatımız olduğunu belirtmekten mutluluk duymaktayız" ifadelerini kullandı.

Güvenebileceğiniz insanlar

United'in, sürekli büyüyen Türk müşteri tabanına hizmet vermek için Türkçe konuşan uzmanlardan oluşan bir ekibe sahip olduğunu söyleyen United Amsterdam'ın Avrupa İş Geliştirme Direktörü Erinç Çimen, "Türkiye'de doğmuş, eğitim ve iş hayatının önemli bir kısmını Hollanda'da geçirmiş, iki ülkenin de vatandaşlığına sahip olan bir United çalışanıyım. Türkçe ve Flemenkçe dillerine hakimim. Erasmus Rotterdam School of

Management ve Warsaw School of Economics Üniversitelerinde yüksek lisans derecelerini tamamladım. Kariyerime Hollanda Dışişleri Bakanlığında başladıktan kısa bir süre sonra farklı dil ve kültürler ile zenginleştiği yetkinliklerini efektif bir şekilde kullanabileceğim bir uluslararası iş alanı arayışına geçtim. United Group bünyesindeki pozisyon ve faaliyetlerim, tamamen bu arayış ve hedeflerime uygun oldu" dedi.

United'ın, müşterilere yüksek kaliteli, esnek ve gerçekten kişisel bir hizmet sunmayı hedefleyen bir kuruluş olduğuna değinen Çimen, "Bu da tam olarak Türk iş dünyasını ihtiyacı olan çalışma şekli. Sunduğumuz finansal ve hukuki hizmetlerin bir insan işi olduğunun unutmadan güvene dayalı bir iş ilişkisi kurmaya önem veriyoruz. Bu güven ve verimli çalışma ortamını sağlayabilmek için, iş gücümüzün dil ve kültür olarak da müşteri tabanımızın bir yansıması olmasına önem vermekteyiz. Türkçe konuşan meslektaşlarımız ile beraber uluslararası faaliyet gösteren müşterilerimiz ile çözüm ortağı olmanın ötesinde gerçek bir bağ kurmaya çalışıyoruz" ifadelerini kullandı.

Şeffaflık ve takdir

Müşterilerinin takdir ettiği başka bir özellik United Group'un özellikle öne çıkardığı şeffaflık ilkesi olduğunu vurgulayan Erin Çimen "Hizmetlerimizin neleri içerdiği ve maliyetleri konusunda şeffafız. Müşteriyi dinleyerek başlıyoruz ve ihtiyaçlar doğrultusunda farklı seçenekleri birlikte tartışıyoruz. Daha sonra, ihtiyaçlara uygun, etkin bir çözüm ve çözümün maliyetlerini içeren şeffaf bir teklif sunuyoruz. Birlikte çalışma zemininin hazırlanmasını takiben ve gerekli yapının (şirketin, fonun veya vakfın) kurulması ile beraber, bu yapının durum ve faaliyetlerini açık ve hatasız raporlama safhasına geçiyoruz ki, bu kısım tesis edilen güveni devam ettirmek ve müşteri ilişkisi içerisinde şeffaflığın takdirle sonuçlanması için en önemli olguların başında gelmektedir. Bu düzeyde ve kalitede hizmet sağlayabilmek için iş gücünün uyumunun yanısıra, sektörde hakim olan güncel yasal mevzuat ve gelişmelerinin takip edilmesi ve şirketin önceliklerinin ve de teknolojik altyapısının bu gelişmeleri yakından takip edebilmek adına özenle tasarlanması önem arz etmekte" şeklinde konuştu.

Sektör güçleri

United'in müşteri portföyünün, turizmden perakendeye, lojistikten ilaç endüstrisine kadar geniş bir yelpazeyi kapsadığını ifade eden Marius de Groot, "United, aynı zamanda farklı teknoloji start-uplarına yakından destek vermekte. Potansiyel bir müşterinin hangi sektörde faaliyet gösterdiğine bağlı olarak, uzmanlarımız ve farklı iş alanlarındaki bağlantılarımız

üzerinden destek ve katkı sağlamaktayız. Fikirleri hayata geçirmek için gereken bilgi ve tecrübeyi hızlı bir şekilde müşterilerimize aktarmamızın, o projenin başarılı olmasında belirleyici unsurlardan bir tanesi olabilmekte. Bu çerçevede bu sorumluluğun bilinci ile ve bizden beklenen özen ile hareket etmekteyiz" dedi.

Tek nokta hizmeti

Erinç Çimen şunları kaydetti: "Hollanda'da iş yapmak isteyen Türk girişimciler, kuruluş ve ve sonraki süreçler ile ilgili aşamalarda United'in sunduğu hizmetlerden faydalanabilirler: Yurtdışında şirket/fon/vakıf kuruluşu, banka hesabı açılışı, muhasebe altyapısının oluşturulması, şirket adresinin belirlenmesi ve vergi dairesi ile gerekli iletişimin sağlanmasının yanında direktörlük hizmetlerini de kapsayan gerekli personelin istihdam edilmesi (CFO/İK/Muhasebe) konularında kurulan şirketin rutin ihtiyaçlarını karşılayacak nitelikli ve etkin iş ekibimiz ile müşterilerimizin asıl iş hedeflerine odaklanmalarına yardımcı oluyoruz"

Kişisel hizmet

Bütün müşterilerine kendi dilinde iletişim kurabilen ve her zaman ulaşılabilir olan temsilcilerini atadıklarını belirten Çimen "Müşterilerimizin kişisel hizmet ve iletişim beklentilerine cevap vermeye çalışıyoruz. Kişisel hizmet, United'in temel ilkesidir" ifadesini kullandı.

United hakkında daha fazla bilgi edinmek için www.uibt.com adresini ziyaret edebilir veya aşağıda verilen iletişim bilgilerinden ulaşabilirsiniz. Bize Ulaşın:



Erinç Çimen,
Avrupa İş Geliştirme Direktörü
Cell +31 (0)6 5542 5990
Cell +90 530 040 8220
erinc.cimen@uibt.com



Marius de Groot
Genel Müdür
Cell +31 (0)6 2534 9801
marius.de.groot@uibt.com